



Linha Agrícola



Quem somos:

- Atuando há 15 anos no mercado brasileiro,
- Inicialmente importando os produtos acabados dos EUA, posteriormente, envasando.
- Há mais de 10 anos produz no Brasil todos os produtos,
- A GC Industrial, é detentora da marca Draft ,para toda América do Sul,
- Possui no Brasil 27 distribuidores abrangendo todo território nacional,



Infraestrutura:

- Instalados em Osasco, com moderno e amplo parque industrial, próximo as principais vias de transporte.
- Empresa especializada em fornecer produtos no sistema “Private Label”.
- Equipe amplamente qualificada para desenvolvimento de produtos, conforme vossa necessidade.



Limpeza Completa dos Injetores Diesel



Antes



Depois



- Limpeza completa e rápida de todo sistema de injeção, inclusive câmara de combustão, ideal para remoção de borras e incrustações causadas pelo biodiesel.
- Utilização recomendada a toda troca de óleo
- Serviço de alto valor agregado para o concessionário
- Embalagem de 500 ml
- Um frasco trata até 500 litros de diesel.



Potencial de Mercado

(baseado em uma área média de 500 hectares)

Limpador Concentrado-

01 frasco a cada 500 horas (por maquinário) X

70.000 (media de setenta mil unidades novas) +

Maquinários agrícolas usados que podem solicitar revisões ou assistência
“in loco”(média de 60 mil por ano).

USO PROFISSIONAL- (não recomendado p/venda nos balcões).

Diesel Treatment (uso continuo)



Limpa e mantém limpo o sistema de injeção diesel(uso continuo)

Aumenta a vida útil de bombas e injetores

Reduz a emissão de particulados (fumaça preta)

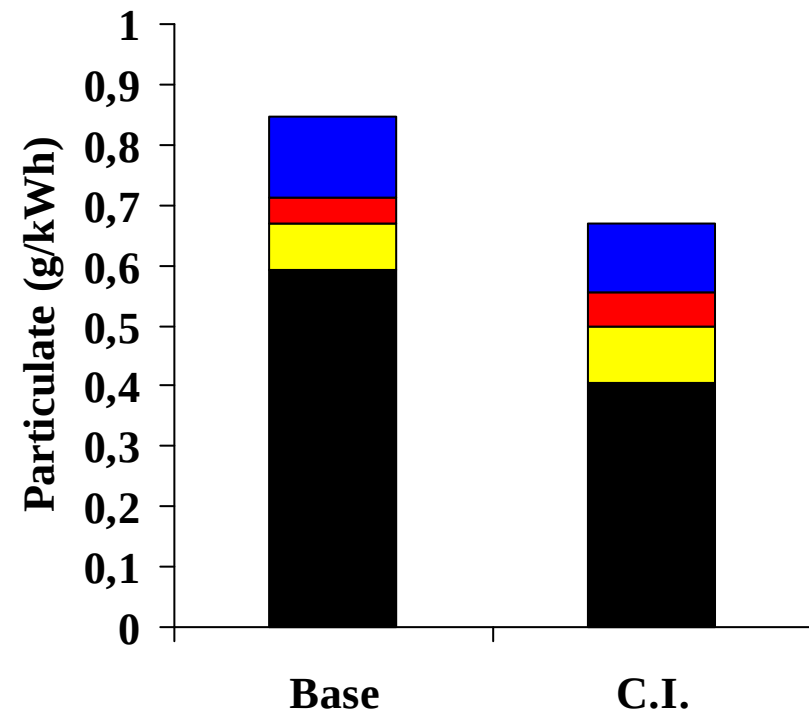
Proteção contra a formação de fungos e bactérias(tecnologia exclusiva).

Economia de combustível, excelente custo beneficio.

Embalagens de 5 e 20 litros

Pode ser usado direto no tanque de armazenamento(1 litro trata até 1.000 litros de diesel)

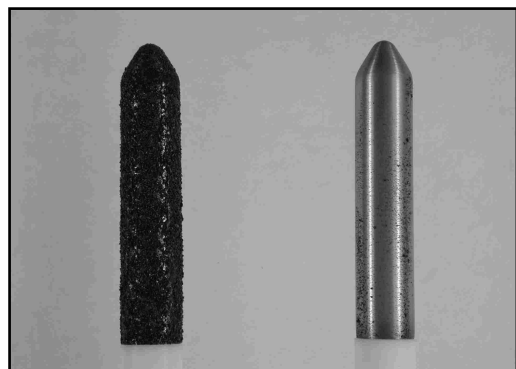
Composição do Particulado de Carbono



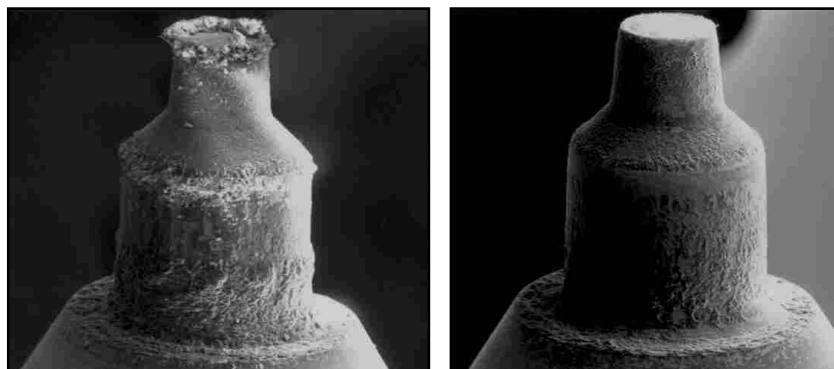
% DE CARBONO NO PARTICULADO



Menor Desastes das Peças



BICO INJETOR ANTES E DEPOIS DO TRATAMENTO



BICO ANTES E DEPOIS EM DETALHE

**RESULTADOS: MELHOR APROVEITAMENTO DO DIESEL
NA SUA COMBUSTÃO REDUZINDO O CONSUMO E A
EMIÇÃO DE POLUENTES**



Potencial de Mercado

1-Consumo médio diesel- ano x hectare= 60 litros

2-Área total plantada no Brasil (47 Milhões de hectares)

$60 \times 47 \text{ milhões} (1 \times 2) = 2.820.000.000$ (Dois bilhões e oitocentos milhões de litros de óleo diesel)

Diesel Treatment - uso a 0,1%= 2,8 milhões de litros do produto.

Produto recomendado para venda balcão.

Biotreat Diesel



- Produto Exclusivo no mercado.
- Tecnologia avançada para Biodiesel.
- Ideal para periodos de entresafra.
- Evita a formação de fungos e bacterias causadas pelo Biodiesel.
- Limpeza Completa do Sistema de Injeção, 01 frasco trata até 500 litros(direto no tanque).

Resultados

Soluções em **Biocidas**

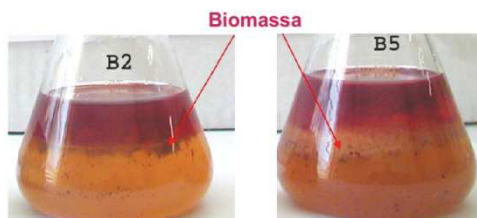
RESULTADOS

DETECÇÃO DE MICRO – ORGANISMOS VIÁVEIS			
AMOSTRAS		PRESENÇA	AUSENCIA
1.	Draft amostra 12 – 1: 1000	+	---
2.	Draft amostra 13 – 1: 1000	+	---
3.	Óleo diesel	++	---
4.	Óleo diesel	+++	---
5.	Óleo diesel Draft	+++	---

Antes

Contaminação microbiológica

Biomassa formada na interface óleo-água durante 90 dias do B2 e B5



Contaminação microbiológica

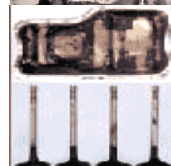
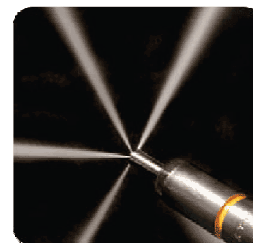
Consequencia: formação de borra



16/3/10 15:31



Depois



Potencial de Mercado

(baseado em uma área média de 500 hectares)

Biotreat Diesel –

Uso 01 frasco por tanque (até 500 litros) dos maquinário inativos
(entressafra)

Media de maquinários vendidos nos últimos 10 anos (60 mil por ano X
10 = 600 mil maquinários.)

+ mais outros motores a diesel (caminhões, ônibus, etc..)

Obs.- Produto sugerido para venda no balcão.



Antigotejante 220



Aumenta a vida útil das correntes e engrenagens

Produto de viscosidade ISO VG- 220

Somente uma aplicação semanal para proteção

Produto de valor agregado altamente perceptível

Evita a formação de faíscas durante o uso das correntes

Embalagens de 01 e 05 litros

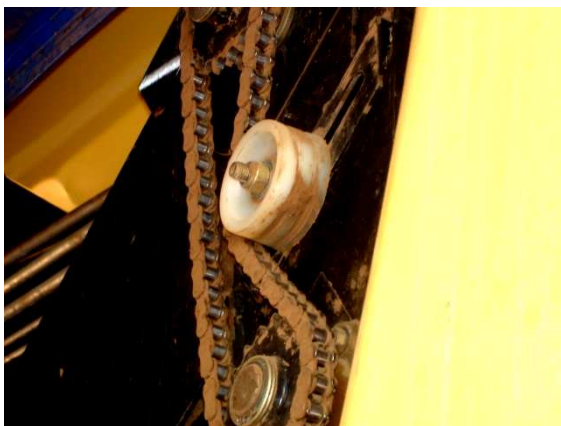
Antigotejante 700



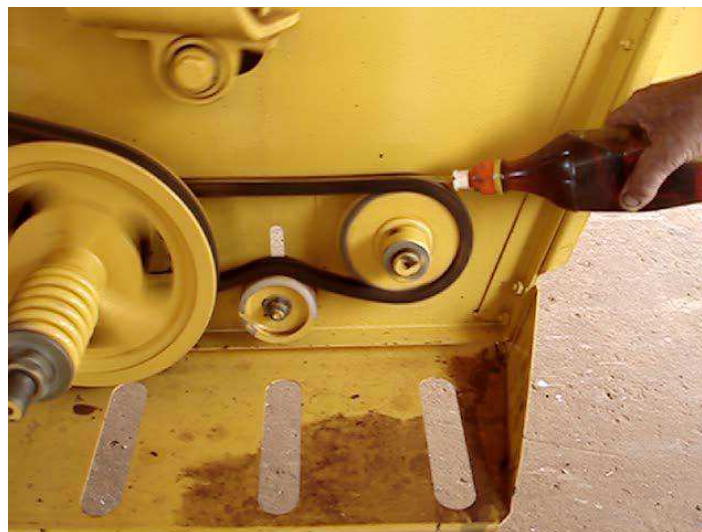
- Aumenta a vida útil das correntes e engrenagens
- Produto de viscosidade ISO VG- 700
- Somente uma aplicação semanal para proteção
- Produto de valor agregado altamente perceptível
- Evita a formação de faíscas durante o uso das correntes

Embalagens de 01 e 05 litros

Antes



Aplicação



Depois





Potencial de Mercado

(baseado em uma área média de 500 hectares)

**Consumo médio de óleo para correntes por hectare em um ano –
20ml ou 0,02 litros**

$47.000.000 \times 0,02 \text{ litros} = 940 \text{ mil litros de óleo para correntes}$

Produto para venda balcão (pode ser usado nas revisões, agregando o serviço)

Protetivo Antiferrugem

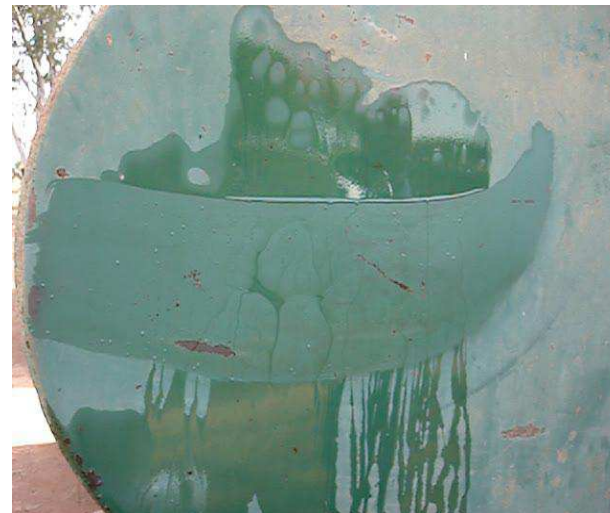


- Protetivo secativo para todo o equipamento
- Proteção de até 6 meses nas peças expostas ao tempo e uso
- Extrema conservação do equipamento
- Não atrai poeira
- Não contamina plantações
- Serviço de alto valor agregado para o concessionário
- Embalagens de 05 e 20 litros.

Aplicação



Teste de Impermeabilidade



Potencial de Mercado

(baseado em uma área média de 500 hectares)

- Média de litros de protetivo consumido por hectare / ano(incluso maquinas e implementos).
- 0,160 litros X 47 milhões de hectares = 7, 52 milhões de litros do produto

Obs. Produto pode ser aplicado nas revisões(agrega valor de serviço) e/ou vendido nos balcões.

Limpador de Radiador



- Limpeza Rápida do Sistema de Arrefecimento.
- Remove incrustações.
- Promove venda do Aditivo para Radiador.



Potencial de Mercado

(baseado em uma área média de 500 hectares)

Limpeza de Radiador – uso 01 frasco por radiador dos maquinários.

Media de maquinários vendidos nos últimos 10 anos (60 mil por ano X
10 = 600 mil maquinários.)

Uso profissional (Agrega valor do serviço e promove venda de aditivos
no radiador.)



TECNOLOGIA EM ADITIVOS E LUBRIFICANTES

Higienizador de Ar Condicionado



- Higieniza o sistema de ar do veículo.
- Previne e elimina colônias de fungos e bactérias.
- Previne doenças do sistema respiratório.



Potencial de Mercado

(baseado em uma área média de 500 hectares)

Limpeza de Ar Condicionado – uso 01 frasco por cabine dos maquinários.

Media de maquinários vendidos nos últimos 10 anos (60 mil por ano X
10 = 600 mil maquinários.)

Uso profissional (agrega valor do serviço)